

# Soli pa solim līdz veiksmīgam LEADER projektam

## Praktisks ceļvedis rīcībā R1: Mikro un mazās uzņēmējdarbības attīstība

Kā sagatavot izcilu pieteikumu, iegūt maksimālu vērtējumu  
un veiksmīgi iesniegt E-pieteikšanās sistēmā (EPS).

Cēsu rajona lauku partnerība  
SVVA STRATĒGIJAS 2023-2027



Līdzfinansē  
Eiropas Savienība



Nacionālais  
attīstības plāns



Cēsu  
rajona lauku  
partnerība



Rīcība R1

## MIKRO UN MAZĀS UZŅĒMĒJDARBĪBAS ATTĪSTĪBA

- Jaunu produktu un pakalpojumu radīšana
- Radošās industrijas
- Tūrisma pakalpojumu dažādošana
- Mājražošana un amatniecība

# 80 000 EUR

Maksimālā summa vienam projektam

Pieejamais finansējums: 139 467,79 EUR

Pretendents: Apgrozījums < 350 000 EUR

**80 000 EUR**

Maksimālā attiecināmo izmaksu summa vienam projektam

**350 000 EUR**

Apgrozījuma limits atbalsta pretendenta pēdējā noslēgtajā gadā

## Rīcības R1 pamatnosacījumi un robežas

Pirms sākam, pārliecinieties par atbilstību galvenajiem kritērijiem.

### Fokuss:

Jaunu produktu radīšana, pakalpojumu pieejamība un mājražošana vai amatniecības attīstība.

### Atbalsta saņēmēji:

- Juridiskas personas (mikro un mazie uzņēmumi).
- Fiziskas personas (kas uzsāk vai plāno veikt saimniecisko darbību).

# Attiecināmās izmaksas un atbalsta intensitāte

Kādos virzienos iespējams ieguldīt LEADER finansējumu?

## Galvenās izmaksu pozīcijas



### Pamatlīdzekļi:

Jaunu iekārtu, tehnikas un programnodrošinājuma iegāde un uzstādīšana.



### Būvniecība:

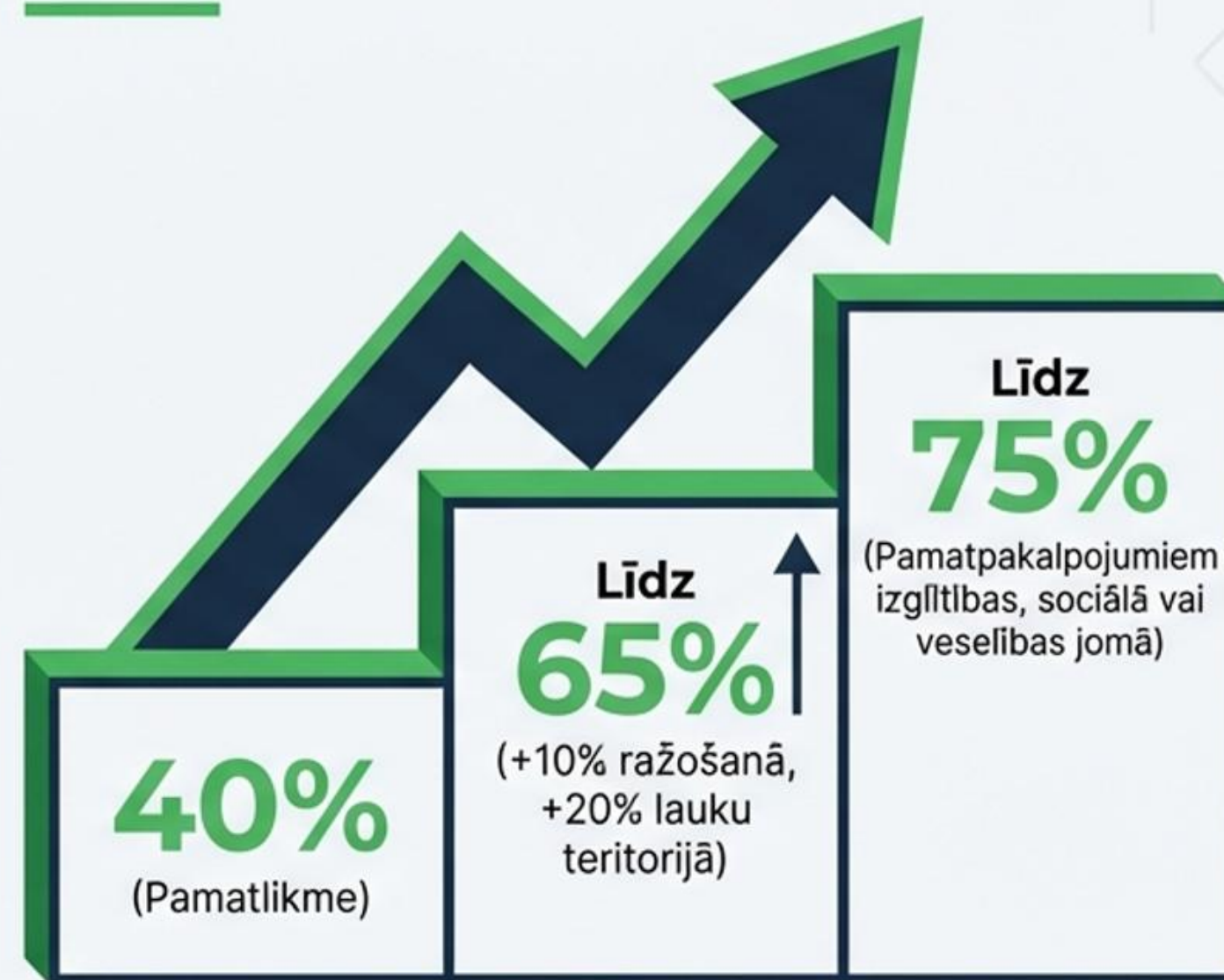
Jauna būvniecība, pārbūve, telpu atjaunošana un būvmateriālu iegāde.



### Nemateriālie ieguldījumi un energoefektivitāte:

Iekārtas atjaunojamās elektroenerģijas ražošanai (pašpatēriņam).

## Atbalsta intensitāte



# Atbalsta intensitāte no 40% - 65%\*

\*Atbalsta intensitāte summējas, ja projekta aktivitātes atbilst vairākiem papildus intensitātes nosacījumiem, bet tie nevar pārsniegt maksimāli noteikto atbalsta intensitāti

IEGULDĪJUMS RAŽOŠANĀ **+10%**

IEGULDĪJUMS PĀRTIKAS RAŽOŠANĀ **+5%**

IEGULDĪJUMS BIOREĢIONA ATTĪSTĪBĀ **+5%**

IEGULDĪJUMS LAUKU TERITORIJU ATTĪSTĪBĀ **+20%**

## **IZŅĒMUMS!**

Lai veicinātu pakalpojumu pieejamību lauku teritorijās, 75% projekta atbalsta intensitāti varēs saņemt projektu īstenotāji, kas realizēs projektus pamatpakalpojumos izglītības, sociālās palīdzības vai veselības jomā.

## Ieguldījums bioreģiona attīstībā +5%

- **Bioloģiskās pārtikas ražošanas un patēriņa veicināšana.** Atbalsta pretendents ir jābūt reģistrētam vai līdz projekta īstenošanas uzsākšanai jāreģistrējas bioloģiskās lauksaimniecības shēmā un tas rada bioloģisku produktu.
- **Bezatkritumu dzīvesveids.** Atbalsta pretendents projekta ietvaros iegādājas iekārtas vai aprīkojumu, kas veicinās bezatkritumu principu iedzīvināšanu uzņēmējdarbībā vai sabiedrībā VAI atbalsta pretendents dokumentāli pierāda ieguldījumu bezatkritumu dzīvesveida principu ieviešanā
- **Aprites ekonomika.** Atbalsta pretendents projekta ietvaros iegādājas iekārtas vai aprīkojumu, kas veicina aprites ekonomikas principu ieviešanu uzņēmējdarbībā vai sabiedrībā VAI atbalsta pretendents dokumentāli pierāda ieguldījumu aprites ekonomikas principu ieviešanā.

## ! Izņēmums

Investīcijām pamatpakalpojumos lauku teritorijā atbalsts **75%**.

Lai veicinātu pakalpojumu pieejamību lauku teritorijās, **75%** projekta atbalsta intensitāti varēs saņemt projektu īstenotāji, kas īsteno projektus **izglītības, sociālās palīdzības** vai **veselības jomā**.

## ! Detalizēta informācija par attiecināmām un neattiecināmām izmaksām:

MK noteikumi Nr. 580 "Valsts un Eiropas Savienības atbalsta piešķiršanas kārtība Eiropas Lauksaimniecības fonda lauku attīstībai intervencē "Darbību īstenošana saskaņā ar sabiedrības virzītas vietējās attīstības stratēģiju, tostarp sadarbības aktivitātes un to sagatavošana".

# Stingrie spēles noteikumi: Cenu izpēte un iepirkumi

Atbilstoši sagatavota cenu izpēte ir nepieciešama izmaksu pamatotībai un maksimālam vērtējumam.



## Pirkumiem līdz 2000 EUR

Jāveic vienkārša cenu izpēte. Pieteikumā jānorāda aktīvas interneta saites vai jāpievieno cenu izdruka.



## Iegādēm no 2001 EUR līdz 70 000 EUR

Nepieciešami vismaz 2 derīgi piedāvājumi. Jābūt tehniskajai specifikācijai un cenu salīdzināšanas protokolam.



## Būvdarbiem (70 001 EUR – 170 000 EUR)

Nepieciešami vismaz 3 derīgi piedāvājumi un pilna iepirkuma dokumentācija.

**Izņēmums:** Lauksaimniecības produktu pārstrādes projektos var izmantot 'Tehnikas un iekārtu katalogu'.

# Sasniedzamie saimnieciskās darbības rādītāji

- rada jaunu darba vietu projekta īstenošanas nozarē (pašnodarbinātais un IK izpilda ar statusa iegūšanu, līdz ar to jāizpilda arī otrs rādītājs) un saglabā esošās;
- saglabā esošās darbavietas, no kurām vismaz viena ir pilna laika darbavieta;
- nozarē, kurā īsteno projektu, sasniedz neto apgrozījumu vismaz 20% apmērā** no projekta attiecināmo izmaksu summas vai 10% (ja vairāk kā 100 000EUR);
- mazīna ietekmi uz vidi. Projekta iesniegumā norāda mērvienību, kā arī datu avotu, kas tiks izmantots sagaidāmās vērtības noteikšanā un izpildē;
- īsteno ieguldījumus energoefektivitātes palielināšanā.
- Fiziska persona iegūst IK vai pašnodarbinātās personas statusu + kādu no augstāk minētajiem rādītājiem.
- Rādītāji, kas noteikti saskaņā ar stratēģiju un projekta iesniegumā paredzētajām darbībām, par kurām vietējā rīcības grupa ir piešķirusi papildu punktus projekta vērtēšanas kritērijos*

# Projektu uzraudzības periods

Projekta veids	Uzraudzības periods 65.p.
attiecināmo izmaksu summa <u>nepārsniedz 50 000 euro</u>	3 gadi
attiecināmo izmaksu summa <u>ir lielāka par 50 000 euro</u>	5 gadi
<ul style="list-style-type: none"><li>ir tikai ar sabiedriskām attiecībām saistītas izmaksas</li></ul>	nav
ir tikai darbinieku produktivitātes kāpināšana (darbinieku dalība mācībās) <u>un attiecināmo izmaksu summa pārsniedz 15 000 euro</u>	18 mēneši

- Svītrotā prasība sniegt pārskatus par saimnieciskās darbības rādītājiem.

# Stratēģiskā izvēle: Standarta vai Budžeta projekts

## Standarta projekts

- Attiecināmās izmaksas: virs 15 000 EUR (maksimāli līdz 120 000 EUR).
- Iepirkuma procedūras var tikt īstenotas un precizētas atbilstoši projekta ieviešanas laika grafikam un noteikumiem.

## Budžeta projekts

- Attiecināmās izmaksas: līdz 15 000 EUR.
- Darbojas kā fiksētās summas maksājums.

**Būtiski:** Visi iepirkuma un cenu salīdzināšanas dokumenti (t.sk. būvniecības gadījumā) ir jāiesniedz precīzi pieteikuma iesniegšanas brīdī. **Projekta saturs un tāmes pozīcijas pēc iesniegšanas nav maināmas.**

# Budžeta projekts: Jaunā metode mazajiem projektiem

Obligāta prasība visiem projektiem ar attiecināmajām izmaksām līdz 15 000 EUR.



## 1. Viss uzreiz.

Cenu aptaujas un būvniecības dokumenti jāiesniedz KOPĀ ar pieteikumu.

## 2. Bez grozījumiem.

Pēc apstiprināšanas projektā nav iespējams veikt nekādas izmaiņas.

## 3. 100% izpilde.

Viss vai nekas princips. Ja rezultāts nav 100% sasniegts, maksājumu noraida un avansu atprasa.

# Spēles noteikumi: Vērtēšanas punktu matemātika

Katra projekta liktenis izšķiras kvalitātes un specifisko kritēriju vērtējumā. Jums ir jāpārlicina vērtētājs gan ar cipariem, gan ar stāstu.



Minimālais punktu skaits. Ja projekts saņem mazāk, tas tiek automātiski noraidīts.

Ideālais pieteikums. Jo vairāk punktu, jo augstāka vieta sarakstā un lielāka garantija saņemt ierotžoto finansējumu.

# Kopsavilkums: Jūsu Rīcības Plāns

LEADER finansējums nav loterija – tas ir rūpīgi izplānots process.



Mērķējiet uz **30,5 punktiem**, nevis 15,5.

1



Veiciet iepirkumus jau šodien, lai demonstrētu gatavību.

2



Uzrakstiet faktos balstītu **tirgus analīzi** (D.5) un parādiet ideju vizuāli.

3



Cieniet EPS sistēmas 2500 zīmju limitu un vienmēr izmantojiet pogu 'Pārbaudīt'.

4



Jūsu izcilā lauku biznesa ideja ir pelnījusi šo atbalstu. Veiksmi pieteikuma sagatavošanā!

# Tehniskā bāze: E-pieteikšanās sistēmas (EPS) arhitektūra

Visa pieteikuma aizpildīšana notiek secīgi pa posmiem.



**A daļa (Pretendents):** Pamatdati, saistītie uzņēmumi un MVU statusa atzīme.

**B daļa (Projekts un finanses):** Projekta mērķis (B.1), apraksti un galvenā izmaksu tāme (B.8). Šeit norādīsiet arī, vai pirkumam veikts iepirkums.

**C daļa (Ieņēmumi):** Esošo un plānoto ieņēmumu kopsavilkums (bez PVN).

**D daļa (Dokumenti):** Vieta, kur augšupielādēt visus iepriekš minētos PDF un Excel pielikumus.

**E daļa (Iepirkumi):** Tiek ģenerēta automātiski atkarībā no B.8 tabulā atzīmētajiem iepirkumiem.

*Sistēma pieprasa secīgu aizpildīšanu. Izmantojiet pogas 'Saglabāt' un 'Saglabāt un turpināt'.*

# Stratēģija: Kā iegūt maksimālos punktus?

Vērtēšanas kritēriju atšifrējums veiksmīgam pieteikumam.



Ieviešanas  
gatavība



Tirgus  
analīze



*Nākamajos slaidos detalizēti apskatīsim, kā iegūt maksimālo vērtējumu katrā no šīm sadaļām.*

# 1. Ieviešanas gatavība (Kritērijs: 4 punkti)

Maksimālo punktu skaitu saņem projekti ar augstāko gatavības pakāpi jau iesniegšanas brīdī.

**jau iesniegšanas brīdī**

## Kā iegūt 4 punktus?

- Pieteikuma iesniegšanas brīdī EPS sistēmā ir jābūt pievienotiem visiem pamatlīdzekļu iepirkuma dokumentiem.
- Būvniecības gadījumā: Būvniecības informācijas sistēmā (BIS) ir iesniegta visa būvniecības dokumentācija un iepirkumi.

### **Risks:**

Ja dokumentus (kuru iesniegšana pēc MK noteikumiem ir atļauta sešu mēnešu laikā) atstāsi uz vēlāku laiku, jūs zaudēsi šos kritēriskos punktus vērtēšanā.



# 3. SMART mērķis (Kritērijs: 2 punkti)

Kā pareizi formulēt projekta būtību B.1. sadaļā.

# S



**S - Konkrēts**

Skaidri definēts, ko tieši darīsiet (piemēram, "Jauna kokapstrādes pakalpojuma izveide").

# M



**M - Mērāms**

Izsakāms ciparos (apgrozījuma kāpinājums, radītās darbavietas).

# A/R



**A/R - Sasniedzams un Reāls**

Atbilstošs jūsu uzņēmuma kapacitātei un tirgus pieprasījumam.

# T

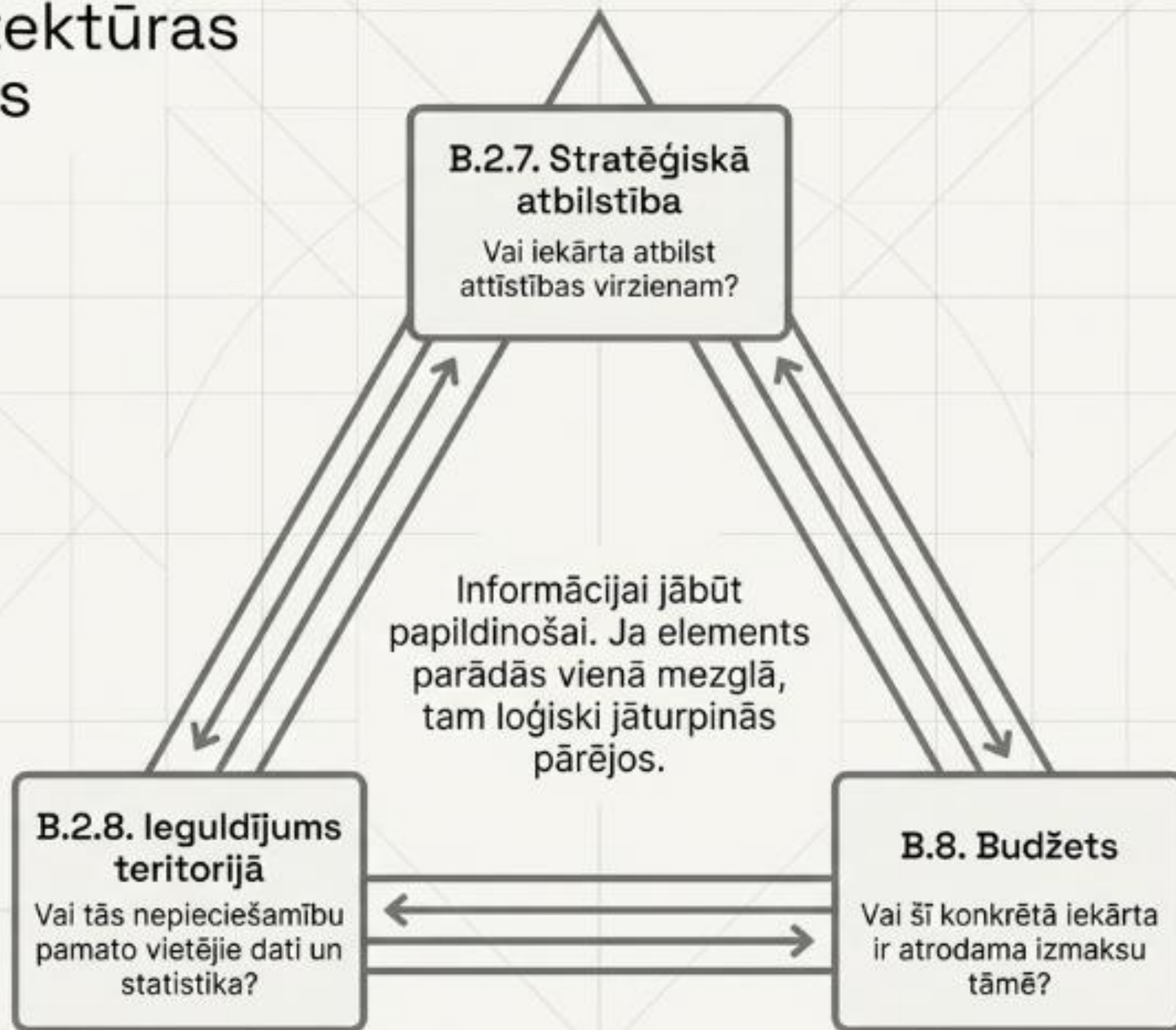


**T - Terminēts**

Skaidrs laika rāmis ieviešanai.

**Kā iegūt 2 punktus?** Mērķim stingri jāatbilst šiem principiem, ietverot skaidri definētu mērķauditoriju un plānotos ieguvumus teritorijai.

# Projekta arhitektūras zelta trīsstūris



# Inovācijas un Stratēģija (EPS **B.7.** & **B.2.7.** ↔ **12.** & **13.** kritērijs)

Maksimālais vērtējums: 3 punkti (12. kr.) + 3,5 punkti (13. kr.)

## **B.7. Inovācijas (12. kritērijs):**

- Jāapraksta inovācijas veids (jauns produkts vai pilnīgi jauns tehnoloģiskais process).
- Tiek vērtēta inovācijas mērogs: vai tas ir jaunums tikai uzņēmumā, pagastā vai visā partnerības teritorijā (Cēsu, Smiltenes novados).

## **B.2.7. Stratēģija (13. kritērijs):**

- Norādiet visus sasniedzamos rezultātīvos rādītājus un pamatojiet atbilstību SVVA stratēģijas virzieniem.
- Neaizmirstiet aizpildīt un D.13 sadaļā pievienot obligāto veidlapu: ***“Finansējuma atbalsta intensitātes piemērošana un atbilstība SVVA stratēģijai”***.

# Sadaļa B.7: Inovācijas (Līdz 3 punktiem)

Inovācija LEADER izpratnē nav tikai kaut kas jauns jums. Tā ir pievienotā vērtība teritorijai.



## Inovācijas veidi:

Produkta, procesa (tehnoloģiska), resursu (kā izmantojat vietējo vidi) vai sociālā inovācija.



### B.7.1. Projekta īstenošanas radītas inovācijas

- Produkta, pakalpojuma inovācija (jauna, līdz šim nebūjis produkta vai pakalpojuma radīšana)
- Procesa inovācija (jauns būtiski atšķirīgs tehnoloģiskais process vai metode produkta ražošanā vai pakalpojuma izveidē)
- Resursu inovācija (glābēdā darbība būtiski maina VRG teritorijā vides resursu izmantošanu)
- Sociālā inovācija (jauni iedzīvotāju sadarbības veidi, kā rezultātā var nodrošināt ekonomiskus procesus)
- Cits (cits ar konkrētiem VRG nosaukumiem un EWA stratēģiju)

#### Inovācijas pamatojums

Aplūde oriģināli: 2500



**Eksperta padoms:** B.7.1. laukā *Inovācijas pamatojums* sniedziet spēcīgu argumentāciju, kāpēc jūsu ideja ir unikāla tieši konkrētajā ģeogrāfiskajā mērogā.

## Sadaļa B.2.7: Stratēģiskie virzieni (Līdz 3,5 punktiem)

Šis ir 13. vērtēšanas kritērijs. Jūsu tekstā ir burtiski jāielasa šīs pazīmes, lai vērtētājs varētu piešķirt pa 0,5 punktiem par katru:



[+0,5]

**Digitalizācija:** Digitāli produkti vai procesi.



[+0,5]

**Bioreģions:** Kopējā virzība uz bioreģiona attīstību.



[+0,5]

**Aprite ekonomika:** Materiālu atkārtota izmantošana, ilgtspējīga ražošana.



[+0,5]

**Vietējā pārtika:** Īsās piegādes ķēdes.



[+0,5]

**Sadarbība:** Uzņēmēju mijiedarbība un kompleksu jautājumu risināšana.



[+0,5]

**Augsta pievienotā vērtība:** Unikāli produkti.



[+0,5]

**Klimata pārmaiņas:** Pielāgošanās vai seku mazināšana (jābūt atspoguļotam finanšu plūsmā).

**Stratēģiskais redzējums:**

**Ja šīs pazīmes nav skaidri un tieši aprakstītas, tās netiks uzminētas.**

# Obligātais pielikums – Jūsu panākumu atslēga



Nav pievienots  
obligātais  
pielikums

3

Tiek zaudēti punkti  
3. kritērijā (līdz  
pat 4 punktiem par  
projekta gatavību)



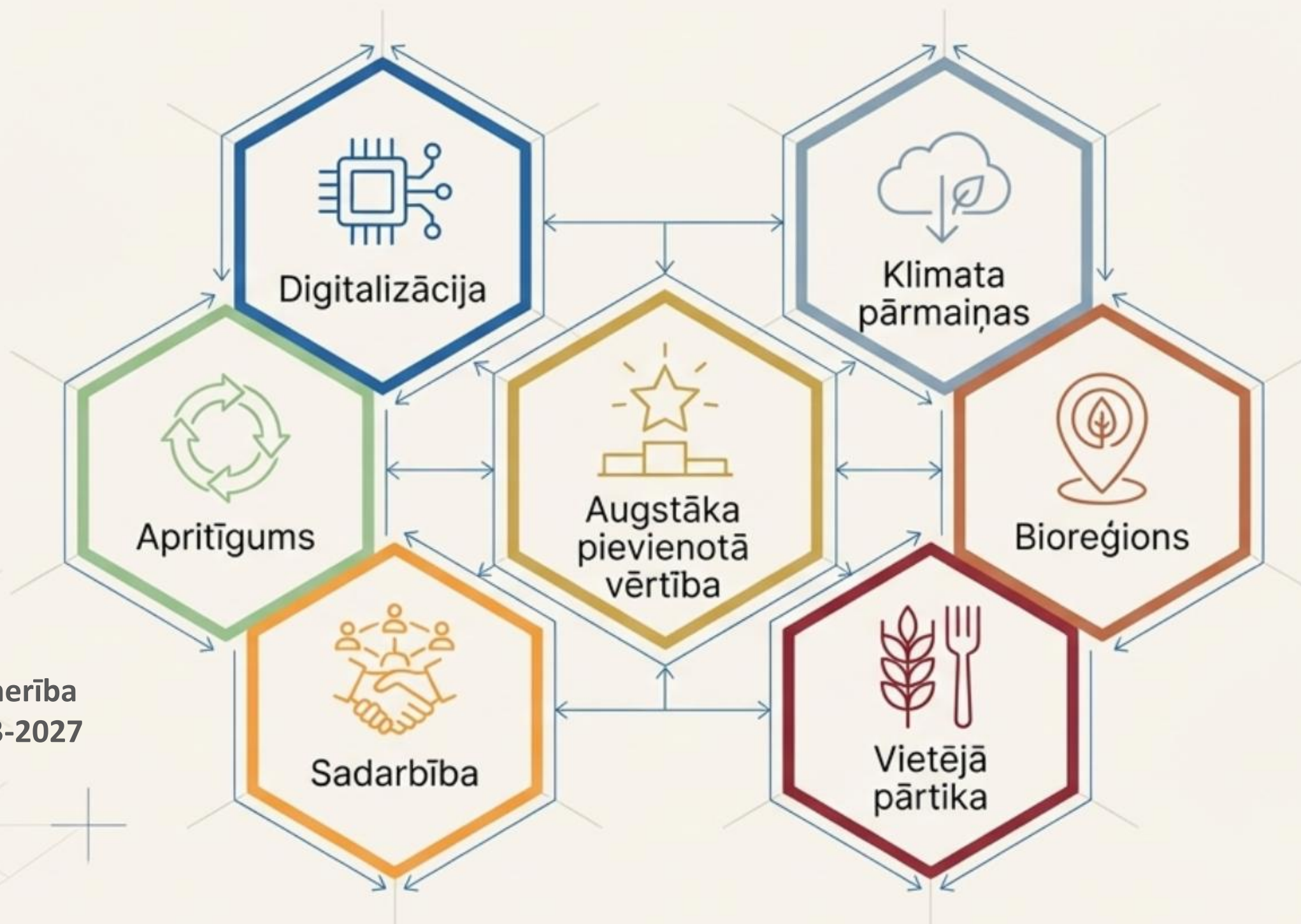
13

Netiek piešķirti pilni  
punkti 13. kritērijā  
(stratēģiskie virzieni  
nav pamatoti)



**Vienam projektam nav jāatbilst visiem virzieniem, bet norādītajam ir precīzi jāatbilst jūsu projekta saturam.**

# 13. Kritērijs: Būtisko virzienu anatomija

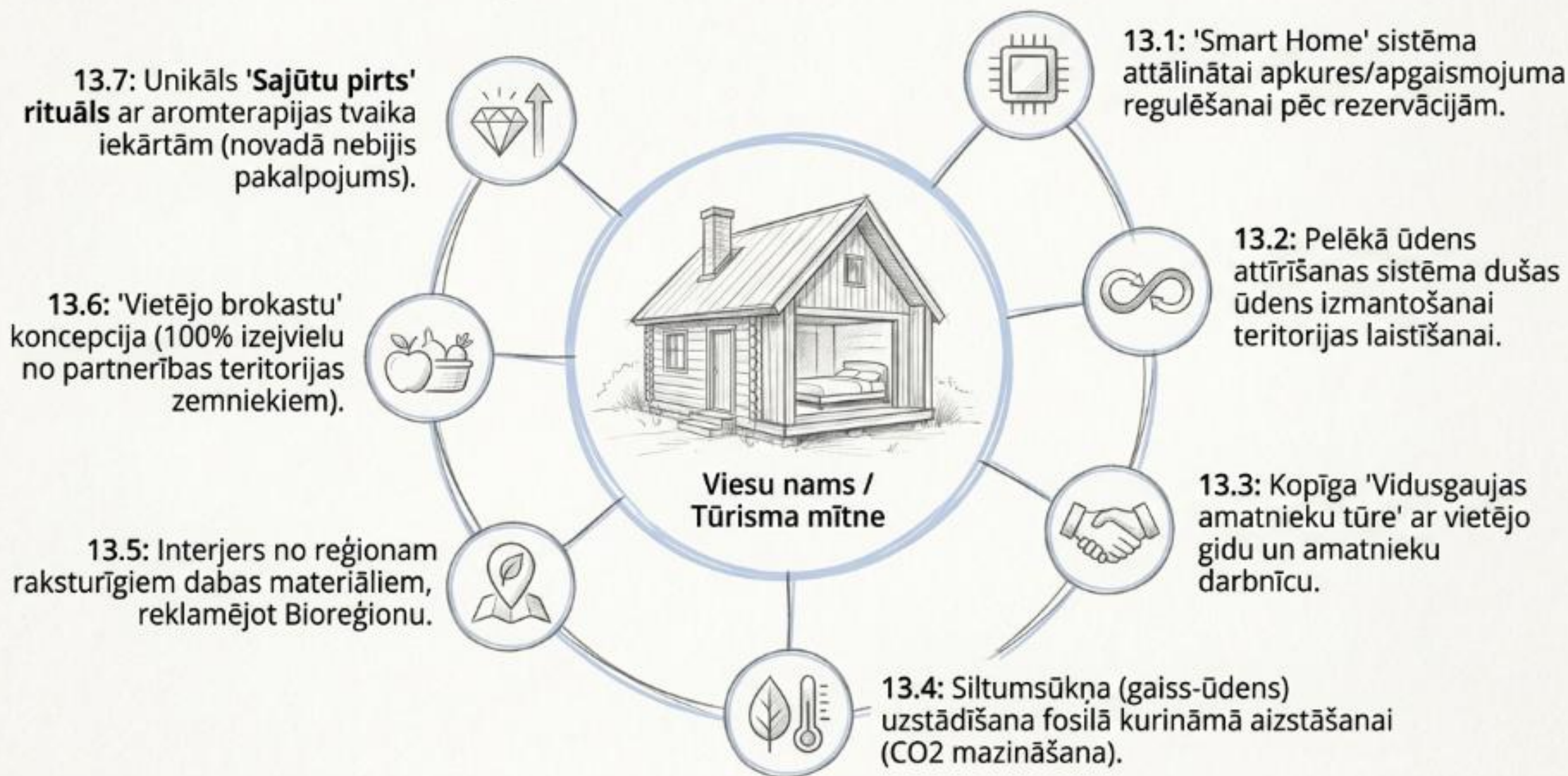


Cēsu rajona lauku partnerība  
SVVA STRATĒGIJAS 2023-2027

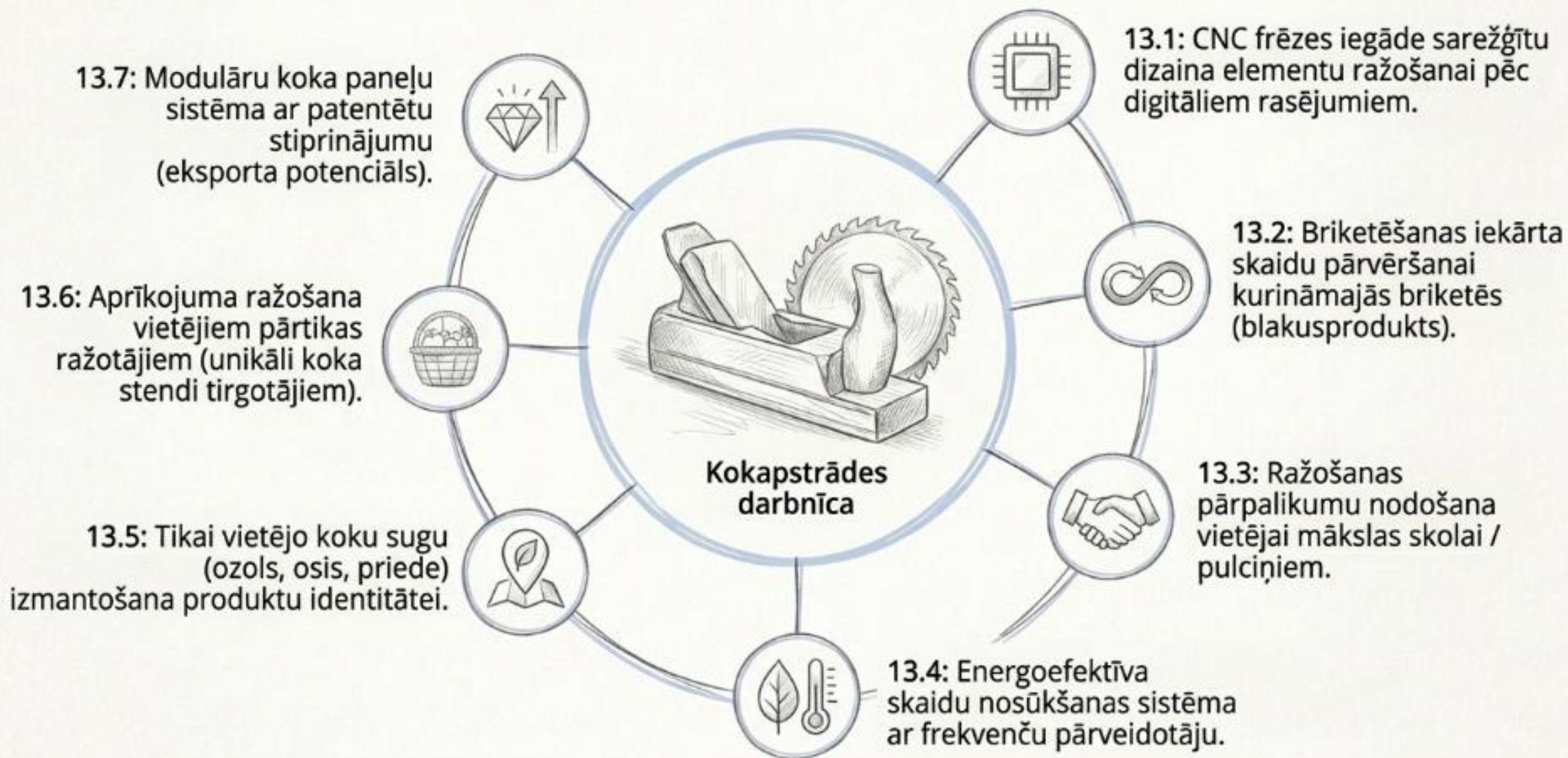
# 1. Skice: Mājražošana



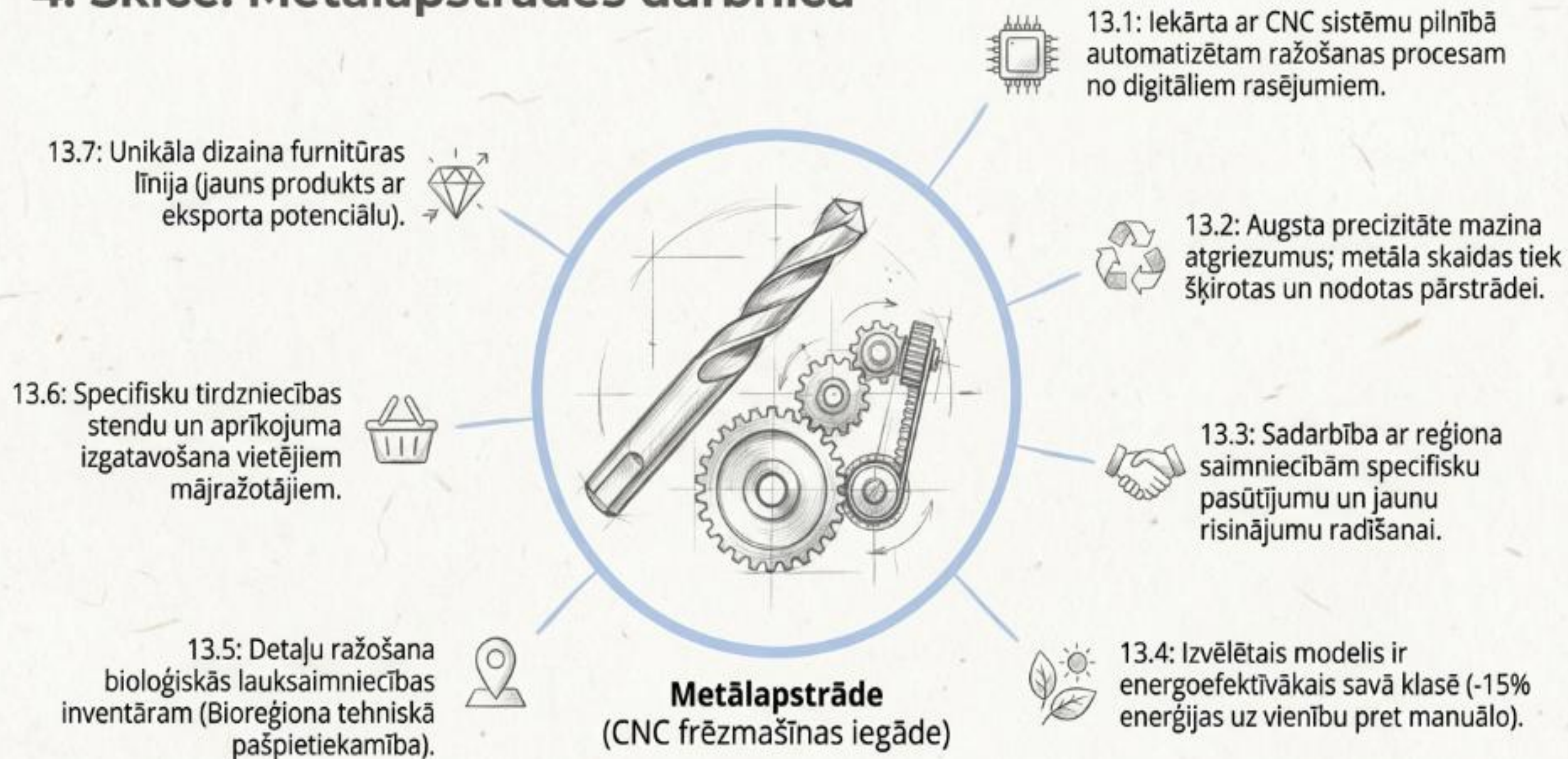
## 2. Skice: Viesu māja laukos



### 3. Skice: Galdniecība (dizaina materiāli)



## 4. Skice: Metālapstrādes darbnīca



# Sintēze: Viena pazīme, četri dažādi risinājumi

13.4. Klimata pārmaiņu mazināšana nav abstrakta – tā vienmēr izpaužas konkrētā, nozarei atbilstošā iekārtā.



13.4  
Klimata pārmaiņas

(Mājražošana)

**A+++  
Dehidrators.**

Izmērāms ieguvums:  
**-30%  
elektroenerģijas  
patēriņš.**

(Viesu māja)

**Siltumsūknis  
(gaiss-ūdens).**

Izmērāms ieguvums:  
**Fosilā kurināmā  
aizstāšana, CO2  
mazināšana.**

(Galdniecība)

**Skaidu  
nosūcējs.**

Izmērāms ieguvums:  
**Frekvenču  
pārveidotājs jaudas  
optimizēšanai.**

(Metālapstrāde)

**Energoefektīvs  
CNC modelis.**

Izmērāms ieguvums:  
**-15% enerģijas  
patēriņš uz vienu  
saražoto vienību.**

# Pirms iesniegšanas: Projekta iekšējā loģika

Jūsu pieteikums ir vienots organisms. Pārliecinieties, ka šie trīs elementi stāsta vienu stāstu:

**B.2.7. Stratēģiskā atbilstība**  
(Vai ir minēti konkrēti kWh, modeļi un funkcijas?)

**B.2.8. Ieguldījums teritorijā**  
(Vai ir izmantota statistika un aptaujas, kas pierāda nepieciešamību Cēsu rajonā?)



**B.8. Budžeta tāme**  
(Vai katrs stratēģiskais solījums ir pamatots ar reālu investīciju tāmē?)

Konkrētība ir jūsu projekta spēcīgākais arguments.  
Veiksmi pieteikuma sagatavošanā!

# 7 Stratēģiskās pazīmes jūsu biznesa ekosistēmai



Katra pamatotā pazīme dod 0,5 punktus. Apskatīsim, kā viena iekārta var nosegt visas septiņas!

## Sadaļa B.2.8: Ieguldījums teritorijā (Līdz 2 punktiem)

Projekta jēga ir attīstīt laukus. Šeit jūs pamatojat nepieciešamību realizēt projektu tieši jūsu izvēlētajā vietā (ārpus Cēsu pilsētas!).



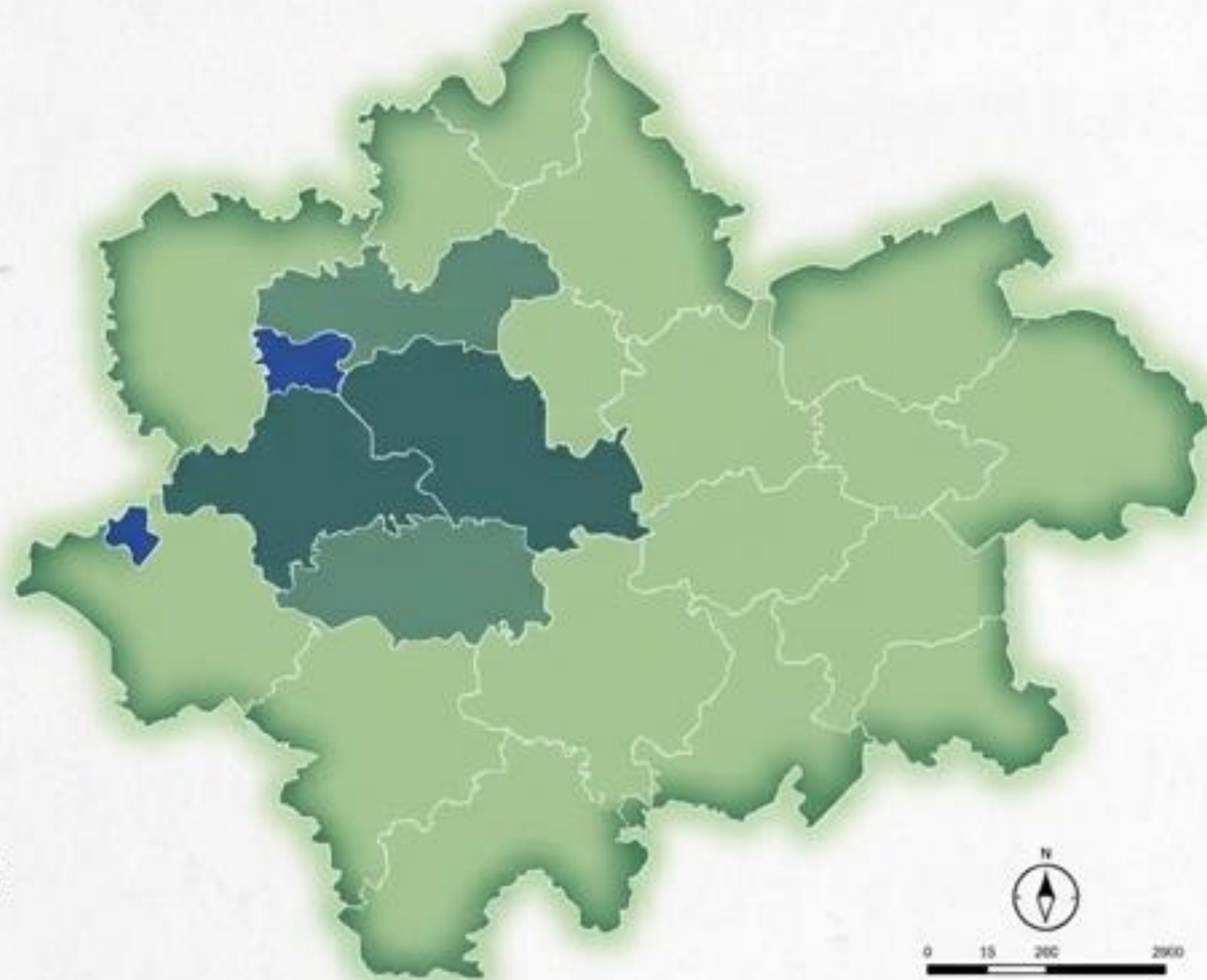
**Kā iegūt 2 punktus:** Paplašināts apraksts. Izmantojiet atsauces uz aktuāliem informācijas avotiem, statistiku, pētījumiem vai vietējām aptaujām.



**Kas jāpierāda?** Kā jūsu projekts radīs darba vietas, uzlabos pakalpojumu pieejamību vietējiem iedzīvotājiem vai veicinās pagasta ekonomisko attīstību.



**Atgādinājums (15. kritērijs):** Projekti, kas tiek īstenoti ārpus novada nozīmes centriem, saņem 2 punktus. Projekti centros (Līgatne, Priekuļi, Vecpiebalga u.c.) saņem 1 punktu.



# Būtiskas izmaiņas pieteikuma dokumentācijā

Kas ir mainījies, un kas vairs nav jādara?

Lai mazinātu birokrātiju, ir veiktas svarīgas izmaiņas dokumentu paketes sagatavošanā:

## SENĀ KĀRTĪBA

~~MVU deklarācija jāpievieno kā atsevišķs fails.~~

## JAUNĀ KĀRTĪBA



**Jaunā kārtība:** MVU deklarācija un atbilstība MVU statusam (mikro, mazais vai vidējais uzņēmums) vairs nav jāpievieno kā atsevišķs dokuments. Šī atbilstība tagad ir integrēta un tiek tieši atzīmēta EPS sistēmas A sadaļā.

Atbilstība MVU statusam

Atbilstība MVU statusam   

Ja projekta pieteikumu iesniedz «projekta rakstītājs» vai cita persona, kurai nav juridiskās personas paraksta tiesības, projekta pieteikuma D sadaļā jāiesniedz juridiskās paraksttiesīgās personas parakstīta «Atbalsta pretendenta deklarācija»!

# Kritiskais solis pirms finišēšanas: Poga 'Pārbaudīt'

Pirms projekta iesniegšanas sistēmā jāizmanto kļūdu pārbaudes rīks.

EPS sistēmā ir iestrādāts algoritms, kas palīdz izvairīties no tehniskām kļūdām.

Pogas 'Pārbaudīt' nozīme:

- Pārbauda, vai ir aizpildīti visi obligātie lauki (A, B, C, D, E sadaļās).
- Tikai pēc veiksmīgas pārbaudes un deklarācijas atzīmēšanas, poga 'Iesniegt VRG' kļūs pieejama.



✘ Kļūdas

Lauki ar vērtībām 'Jā' vai 'Nē' ir obligātie! Labot



Pretendenta deklarācijas parakstīšana notiks elektroniski

Pieteikums ir pareizi aizpildīts

**PĀRBAUDI VAI PROJEKTA PIETEIKUMAM PIEVIENOTI/  
AUGŠUPLĀDĒTI VISI OBLIGĀTIE UN IETEIKTIE DOKUMENTI,  
PIELIKUMI PIETEIKUMA D SADAĻĀ**

leskaties «pārbaudes sarakstā», kas atrodams  
[www.partneriba.lv](http://www.partneriba.lv) pie rīcības dokumentiem

# Finiša taisne: iesniegšanas termiņš

Pēdējais, bet vissvarīgākais tehniskais nosacījums.



**30.04.2026.**

## Cikos slēdzas sistēma?

Sagatavoto pieteikumu var iesniegt atvērtās kārtas ietvaros stingri līdz **plkst. 23:59.**



Sistēma ir automatizēta. Pēc pusnakts (00:00) pogu 'iesniegt VRG' vairs nebūs iespējams nospiegt, un projekts netiks pieņemts.

23:59

**iesniegt VRG**

**ATCERIES, KA PROJEKTA AUGŠUPLĀDEI EPS SISTĒMĀ ARĪ NEPIECIEŠAMS LAIKS!**



## Mūsu ieteikums:

Neatstāriet iesniegšanu uz pēdējo vakaru.

Tehniskas aizķeršanās vai lēns internets var liegt iegūt finansējumu Jūsu biznesa izaugsmei.



Spiediet 'iesniegt VRG' laicīgi un speriet pirmo soli pretim savas uzņēmējdarbības attīstībai!